|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
| Предвечный Илья Михайлович |
|  |
| **13.11.1994** |
|  |
| **Телефон**: +79182500095 |
| **Email**: [box\_ser@mail.ru](mailto:box_ser@mail.ru) |
| **Skype**: live:box\_ser\_1 |
| **Telegram**: IlyaP13 |
|  |
| HH.ru: https://krasnodar.hh.ru/resume/ f9a0e73aff09bf8e8f0039ed1f37674c483568 |

|  |
| --- |
| Претендую на должность |
| QA Engineer, Tester manual. |
|  |
| О себе |
| Я целеустремленный и мотивированный человек, способный быстро адаптироваться к новой обстановке. Мои личностные качества - это общительность, гибкость, надежность, ответственность, позволяющие эффективно работать в команде. Я организован и всегда держу внимание на деталях, что, по моему мнению, является ключом к успешному управлению качеством. |
|  |
| Навыки |
|  |
| |  |  | | --- | --- | | **English Proficiency:** | Elementary (A1+,A2) | | **Test Management Systems:** | TestRail, TestLink. Confluence. | | **Bug Tracking Systems:** | Jira, Azure Devops | | **Database Management:** | MySQL (basics) | | **OS:** | Windows | | **API Testing Tools:** | Postman, SoapUI (basics) | | **Tools:** | Devtools, Pict, Charles Proxy, Fiddler, Notepad++, XAMPP, Open Server. | |
|  |
| Образование |
| 2022 Udemy­ – Тестировщик с нуля. Web, Postman, SQL, Git, Bash 2017-2019 – Кубанский Государственный университет Магистратура бухгалтерского учета 2012-2016 – Кубанский Государственный университет *Мировая экономика и менеджмент* |
|  |
| Опыт работы |
| |  | | --- | | 2019 – настоящее время – менеджер по продажам. ООО РУКОМФОРТ | | Роль: Руководитель отдела продаж | | Обязанности: повышение эффективности продаж и расширение каналов сбыта. | | Улучшения, привнесенные в компанию: | | Улучшение бизнес-процессов, за счет внедрения систем колл-трекинга и KPI ОП, позволило увеличить средний чек на 50%. | | Оптимизация работы ОП в CRM системе и налаживания автоматизированных бизнес-процессов сервис компании с 4\* на 5\*в системе выдачи SEO. | | Разработка и внедрение улучшений в продаваемую продукцию, посредством постоянного сбора и анализа обратной информации от клиентов и отдела продаж, позволила увеличить объем заказов на 15% по отдельно взятым позициям. | | Сокращение переменных издержек производства и компании, за счет вывода на маркетплейс ОZON, Wildberries, Яндекс.Маркет. Позволило увеличить прибыль на 200%, по сравнению с прошлым отчетным периодом. | |
|  |
| Дополнительная информация |
| *Профессиональные интересы*: чтение профессиональной литературы, спорт, изучение специализированных курсов тестирования ПО. **на работу** |
|  |
| Причина подачи заявления на работу |
|  |
| В настоящее время происходит процесс «диджитализации» и перехода бизнеса в сеть Интернет, отечественный рынок показывает острую нехватку специалистов. Кроме того, бизнес имеет прямую заинтересованность в качественном предоставлении своих услуг или продажи своей продукции, а также в эффективном управлении бизнес-процессами.  Считаю своим профессиональным интересом улучшать качество используемых интеллектуальных продуктов. В настоящее время я сосредоточен на расширении своих навыков функционального тестирования, и я заинтересован в изучении навыков автоматизированного тестирования, к чему обязательно приду по мере расширения «стека» навыков и умений. |
|  |